



COMERCIAL GRANDES CUENTAS

Importante empresa del sector cerámico de la provincia de Castellón, precisa incorporar a su plantilla un perfil de **Comercial de grandes cuentas**.

Funciones:

Relacionadas con marketing (Promociones, planes de fidelización, posicionamiento, canales), logística, finanzas y ofimática.

Negociación con clientes | Orientación a resultados

Introducción de producto en grandes superficies.

Asegurar la ejecución de la política comercial de la empresa en el ámbito de referencia.

Gestión de una cuenta a nivel nacional.

Responsabilidad: Venta de todos los productos comercializados por la empresa para empresas líderes como del sector de bricolaje.

El puesto implica viajar a nivel europeo.

Formación superior – Módulos superiores, diplomatura, licenciatura o máster.

Experiencia:

Sector grandes cuentas (Por ejemplo, Leroy Merlin, bricodepot, bauhaus o similar).

Empresas sector cerámico con esta división.

Mín. 5 años en áreas comerciales de esta industria o en una relacionada directamente. Con responsabilidad comercial directa en el mercado de referencia (grandes superficies).

Gestión de la demanda y previsión.

Idiomas:

- Nivel alto de **inglés**.
- Valorable segundo idioma francés, alemán.

Se ofrece **contrato estable** (Indefinido).

Envíanos tu curriculum y nos pondremos en contacto contigo para entrevistarte.

Para más información:

cristinadiaz@gr2consulting.com

Telf. 964.910.149 / 678.873.429

Calle Alloza, 72, 1º 12001 Castellón

www.gr2consulting.com